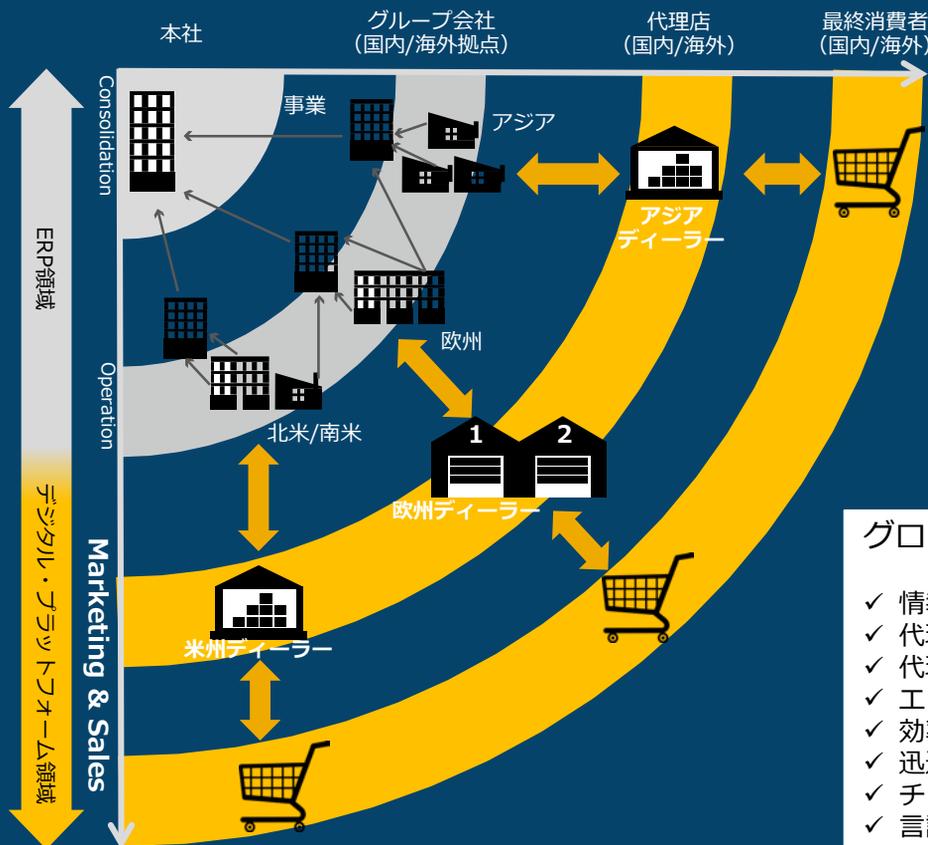


海外売り上げ増を支える デジタルプラットフォーム構築

デジタル・プラットフォームを
SAP Hybris Cloud で実現します。

グローバル企業のマーケ・販売領域における課題

各国地域・事業毎に多様な販売チャネルを有するグローバル企業では、バリューチェーンの川下までを網羅する販売マーケティング業務の最適化・オペレーション強化が求められています。



グローバル間接販売における課題

- ✓ 情報提供の即時性・一貫性
- ✓ 代理店セールスの育成・教育
- ✓ 代理店との連携強化
- ✓ エンドユーザ情報の把握
- ✓ 効率的なマーケティング活動
- ✓ 迅速な業務立上げ
- ✓ チャンネル別固有要件
- ✓ 言語・通貨対応etc

SAP Hybris Cloud を活用した グローバル企業向けデジタル化ソリューション

SAP Hybris Cloudは、グローバル企業の販売・マーケティング業務デジタル化を支援するクラウドソリューションです。製品開発拠点から各国チャネルまで効率的な製品情報管理を可能にするPCM、多様なWebコンテンツを管理するWCMS、グローバル市場で実績のあるECを軸に構成され、テンプレートを生かした迅速な導入が可能です。



アプローチ

- ERPとSAP Hybris Cloudのマスタ/トランザクションを連携し、共通受注プラットフォームを構築
- 製品開発拠点が管理するコア/各国別/各国チャネル別のカタログを導入し、迅速な製品情報の提供基盤を確立
- クラウド受注プラットフォームと連携するMA(マーケティングオートメーション)基盤が各国販売活動を支援

Hybris構築プロジェクト計画 (例)

IT戦略を含む包括的な構想策定をご希望のお客様には、コンサルティングサービスとして「ショートレビュー」を提供しております。その後、実装を視野に入れた機能要件定義を経て設計開発フェーズに入ります。ここでは反復開発によるスモールスタートを実施することにより、まず最小限の構成を確実に立ち上げた後に、お客様と弊社の双方で実装された状態を確認しながら、システムを拡張していくアプローチが可能です。

		1カ月目	2カ月目	3カ月目	4カ月目	
業務要件	構想策定					
機能要件		機能要件定義 I/F・製品属性・画面など				リリース1
コア機能実装			詳細設計1	実装1	テスト1	リリース2
追加機能実装1				設計2	実装2	テスト2
追加機能実装2					設計3	実装3
						テスト3
						リリース3

株式会社NTTデータグローバルソリューションズ

Tel: 03-5669-2018 e-mail: infoevent@nttdata-gsl.co.jp